

## 2019. 4Q Earning Briefing

March 2020

### DISCLAIMER

본 자료는 주주 및 투자자의 편의와 이해를 돕기 위해 당사 및 주요 자회사의 최근 실적 및 경영현황을 알리고자 작성·배포되는 자료입니다.

본 자료의 재무정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었으며, 본 자료에 포함된 향후 전망은 현재의 사업환경과 당사의 경영전략 등을 고려한 것으로 미래의 사업환경 변화 및 전략 수정 등 불확실성에 따라 실제와는 달라질 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료는 투자자들의 투자결과에 대해 어떤 경우에도 법적 책임 소재의 증빙자료로써 사용될 수 없습니다.

## 4Q19 경영실적 현황: Overall



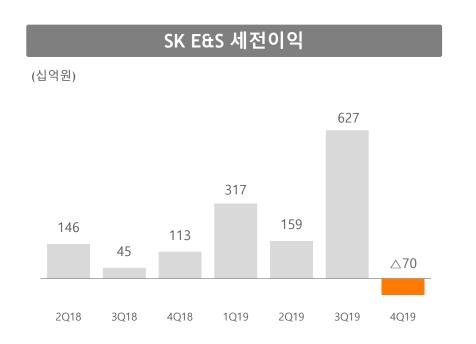
### 정유업황 부진에 따른 SKI 실적악화 및 주요 자회사 일회성 비용 발생 등으로 4Q 세전손익 적자 전환

단위 : 조원	매 출				영업 이익				세전 이익									
구 분	18FY	19.1Q	19.2Q	19.3Q	19.4Q	19FY	18FY	19.1Q	19.2Q	19.3Q	19.4Q	19FY	18FY	19.1Q	19.2Q	19.3Q	19.4Q	19FY
㈜SK 연결	100.16	25.55	25.15	24.96	23.61	99.27	4.68	1.29	1.16	1.00	0.49	3.94	7.56	1.30	0.87	1.15	△0.54	2.78
이노베이션	54.22	12.85	13.10	12.37	11.55	49.87	2.10	0.33	0.50	0.33	0.11	1.27	2.39	0.30	0.26	0.25	△0.44	0.37
텔레콤	16.87	4.33	4.44	4.56	4.41	17.74	1.20	0.32	0.32	0.30	0.16	1.10	3.98	0.47	0.35	0.35	△0.01	1.16
네트웍스	13.99	3.28	3.36	3.87	2.54	13.05	0.14	0.04	0.05	0.08	△0.06	0.11	0.06	0.00	0.01	0.05	△0.06	0.00
SKC	2.77	0.60	0.64	0.64	0.66	2.54	0.20	0.04	0.05	0.04	0.03	0.16	0.18	0.03	0.02	0.03	△0.01	0.07
건설	7.50	1.85	2.14	2.18	2.79	8.96	0.18	0.09	0.09	0.06	0.18	0.42	0.16	0.07	0.08	0.02	0.08	0.25
E&S	6.47	2.21	1.32	1.22	1.81	6.56	0.45	0.29	0.08	0.09	0.07	0.53	0.56	0.32	0.16	0.63	△0.07	1.04
머티리얼즈	0.69	0.18	0.18	0.20	0.20	0.76	0.18	0.05	0.06	0.06	0.05	0.22	0.16	0.05	0.05	0.05	0.04	0.19
실트론	1.35	0.38	0.39	0.41	0.36	1.54	0.38	0.10	0.09	0.09	0.05	0.33	0.37	0.10	0.08	0.08	0.01	0.27

## 4Q19 경영실적 현황 : SK E&S



4분기 E&S 세전손익은 북미 자회사 일회성 손상 발생 등의 영향으로 전분기 대비 악화



	18FY	19FY	YoY	19.3Q	19.4Q	QoQ
매출	6,468	6,562	+94	1,225	1,805	+580
영업이익	448	526	+78	91	65	<b>△26</b>
세전이익	558	1,033	+475	627	△70	<i>△</i> 697

#### Highlights

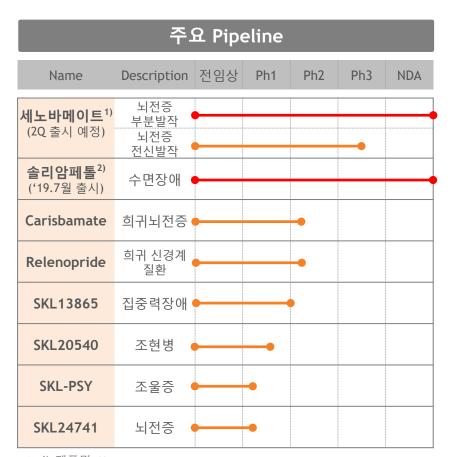
- 4Q 세전손익은 동절기 진입에 따른 판매량 증가 불구, 일회성 비용에 따른 적자 전환
  - QoQ 발전량 및 도시가스 판매량 각각 +2%, +79% 증가
  - 북미 자회사 가스전 손상차손 발생 (△1,323억원)
- 연간 세전이익은 LNG 원가 감소 및 지분 매각이익 실현 등으로 YoY +85% 증가
  - LNG 제세금 인하 등에 따른 도입원가감소
  - CGH 일부 지분 매각이익 발생 (+5,606억원)
- 급전 경쟁력 우위 및 Spot 시장 기회 활용을 통한 안정적 실적 지속 전망

\* SMP: System Marginal Price / CGH: China Gas Holdings

## 4Q19 경영실적 현황: SK바이오팜



■ 세노바메이트(Xcopri) 의 美 DEA 평가 완료하고, 올 2분기 시장 출시를 목표로 상업화 준비 중



1) 美 제품명: Xcopri 2) 美 제품명: Sunosi

- 세노바메이트(Xcopri)의 DEA 스케줄 평가를 완료하며, 美 출시를 위한 행정절차 마무리
  - 美 마약단속국(DEA)으로부터 Schedule V<sup>1)</sup> 획득 ('20.3월) 1) 약품의 의약적 남용 및 의존 가능성 정도를 I-V단계로 구분. Schedule V는 의존가능성이 가장 낮은 수준
- 유럽 지역 內 세노바메이트 상용화 준비 시작
  - 유럽의약청(EMA)은 바이오팜의 유럽 파트너인 Arvelle이 제출한 신약판매허가 신청서(MAA)에 대한 심사를 개시
- 바이오팜 개발 신약 관련 성과 시현
  - FY19, 바이오팜 매출 1,239억원 발생
  - ▲ Cenobamate의 유럽 L/O에 따른 Upfront fee 수취,
  - ▲ Sunosi, 美 상업화에 따른 Milestone 및 Royalty 발생 ※ Sunosi, 유럽 판매 허가('20.1월)로 Milestone 추가 예정

### 4Q19 경영실적 현황: SK팜테코



통합법인인 SK팜테코는 세계 최대 제약시장인 미국을 거점으로 글로벌 Top-tier로의 도약을 준비 중

#### **CMO 글로벌 Presence** (생산공장)



#### SK팎테코

(십억원)	FY19	FY18 <sup>1)</sup>	
매출	520.4	257.4	
영업이익	△17.9	21.3	1) SK바이오텍 (한국/아일랜드) 실적

- FY19은 AMPAC의 실적이 가세하며, 2<sup>nd</sup> tier CMO 그룹 수준의 외형 달성
  - 영업이익은 AMPAC PPA<sup>1)</sup>에 따른 상각비 반영의 영향으로 적자 시현
  - 1)Purchase Price Allocation (기업인수가격배분)
- □ '20년, 일원화된 운영 및 관리 체계를 기반으로본격적인 성장을 이어갈 것
  - 마케팅, R&D 등 핵심 기능을 통합 관리함으로써, 운영 상의 시너지 제고
  - 제품 및 고객 다변화, 연속공정 등 특화기술 고도화, 신규 설비 가동 정상화를 통해 외형 및 수익성 개선 도모

## 4Q19 경영실적 현황: SK실트론



전방산업 회복 지연 및 고객사 재고 소진 지속되며 4분기 매출 및 영업이익 감소



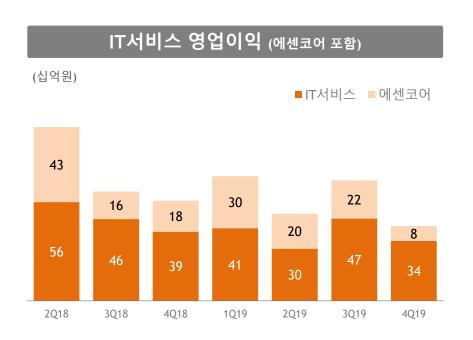
	18FY	19FY	YoY	19.3Q	19.4Q	QoQ
매출	1,346	1,543	+197	407	365	△42
영업이익	380	332	<i>△</i> 49	91	51	<i>△</i> 40
세전이익	368	278	⊿90	85	12	<i>△</i> 73
EBITDA	528	571	+43	152	121	⊿31

- 4분기 주요 제품의 ASP는 유지되었으나,
  판매량은 수요 회복 지연 및 고객사 재고
  소진 지속되며 QoQ 감소
- '19년은 전방산업 부진 지속에도 불구하고, 사상 최대 매출 및 EBITDA 경신
  - 전년 대비 감가비 증가로 영업이익은 감소했으나, EBITDA는 매출과 함께 사상 최고치 경신
- □ '20년은 점진적 업황 회복 및 장기공급계약기반으로 안정적 실적 지속 전망
  - 보수적 Capex 집행을 통해 재무 안정성 개선 추진

## 4Q19 경영실적 현황: IT서비스 부문 (C&C)



IT서비스는 대외고객 확대 및 계절적 요인으로 매출 증가, 에센코어는 수요 부진 지속되며 실적 축소



	18FY	19FY	YoY	19.3Q	19.4Q	QoQ
매출	1,571	1,721	+151	430	497	+67
영업이익	169	152	△18	47	34	△13
세전이익	745	126	△619	43	16	△27
에센코어 영업이익	134	79	△54	22	8	△14

- IT서비스 사업은 연말 IT 프로젝트 완료 및 대외고객 판매 확대로 매출 QoQ 및 YoY 성장
  - 고객사 클라우드 전환 관련 초기비용 발생으로 영업이익은 전년 동기 수준 기록
- ¹19년은 인건비 및 임대료 등 비용 증가에도안정적 수익 달성
- '20년은 고객사 클라우드 전환 본격화로 실적 성장 전망
  - 클라우드 솔루션 본격 판매 및 대외고객 기반 확장을 통해 지속적인 성장동력 확보
  - 에센코어는 메모리 업황과 함께 점진적인 실적 회복 전망

# **End of Document**